

Industries Harnois Inc.

Terrain : P-13

Représentant des ventes externes

Ville : Saint-Thomas (Joliette)

Vous éprouvez le désir d'orienter votre carrière professionnelle vers l'innovation et l'avenir du Québec? Vous êtes adepte du domaine horticole et passionné par la vente?

Nous avons besoin de coéquipiers comme vous à titre de Représentant(e)s des ventes externes pour notre division serres. Au sein des Industries Harnois, vous ferez partie d'une équipe d'experts qui conçoit des structures d'ingénierie novatrice incluant des projets intégrés qui répondent aux objectifs financiers ainsi qu'aux besoins opérationnels de nos clients. De plus, vous pourrez être fier de travailler pour une entreprise qui se distingue par son innovation ainsi que par la qualité de son service et de ses produits.

Votre défi :

- Prospecter et rencontrer de nouveaux clients afin de générer de nouvelles relations d'affaires dans un contexte de ventes B2B;
- Établir un réseau d'influence sur son territoire;
- Promouvoir les différents produits et services auprès des clients potentiels afin de les aider à obtenir les meilleurs résultats d'affaires;
- Analyser les besoins des clients;
- Négocier et conclure des ententes;
- Assurer un suivi tout au long du processus de vente et maintenir une relation de confiance;
- Développer et maintenir des relations d'affaires durables avec la clientèle développée.

Nous souhaitons faire équipe avec vous si :

- Vous possédez une formation pertinente en administration, en ventes ou en marketing;
- Vous possédez de l'expérience en vente B2B ou en assistance technique;
- Vous maîtrisez le français et l'anglais tant à l'oral qu'à l'écrit;
- Vous maîtrisez les outils informatiques usuels (Excel, Word, Outlook, etc.);
- Vous êtes disponible pour des déplacements fréquents;
- Vous avez des connaissances dans le domaine horticole ou agricole (atout).

Ce que nous vous offrons :

- Un poste permanent à temps complet;
- Un salaire compétitif accompagné d'un programme d'avantages sociaux;
- Une progression salariale en fonction des heures travaillées et des connaissances acquises, ainsi qu'une augmentation annuelle au 1er janvier
- Fermeture de l'entreprise durant les vacances de la construction ainsi que la période des fêtes.

Ce qui fait de vous notre candidat(e) idéal(e) :

- Vous possédez une expérience pertinente dans le domaine de la vente technique ou dans un emploi similaire;
- Vous êtes titulaire d'une formation en vente, en marketing ou toute autre discipline connexe;
- Vous avez des aptitudes à créer des relations rapides et solides tout en communiquant avec respect et entregent;
- Vous êtes bilingue français & anglais tant à l'oral qu'à l'écrit;
- Vous avez le désir de vous dépasser jour après jour.

Ce que nous vous offrons :

- Un poste permanent à temps complet;
- Un salaire compétitif accompagné d'un programme d'avantages sociaux;
- Des défis stimulants dans une équipe passionnée et dynamique;
- Des activités sportives payées par l'entreprise;
- Fermeture de l'entreprise durant la période des fêtes et les vacances de la construction.