



# REPRÉSENTANT DES VENTES INTERNES

**Lieu de travail :** 243 Rue des Artisans, Saint-Germain-de-Grantham, QC J0C 1K0

Depuis 1858, Wajax continue d'innover afin de desservir les plus grandes industries canadiennes en tant que l'un des principaux fournisseurs de solutions et de produits industriels au pays, et ce, d'un océan à l'autre.

## L'opportunité

La personne occupant ce poste relève du directeur général des Ventes - Est du Canada. Elle est responsable du soutien aux ventes, des soumissions et des réponses aux appels d'offres. En utilisant une approche de vente consultative, elle établit des relations durables et rentables avec les clients en vendant nos produits de génération d'énergie à une clientèle établie.

## Le rôle

- Répondre aux divers appels d'offres et d'en faire la recherche sur les différents sites.
- Estimer les coûts suite à l'évaluation et l'interprétation des devis fournis par les clients.
- Travailler avec les représentants de vente externe en tant que soutien.
- Évaluer les besoins des clients, effectuer des calculs de charge, promouvoir et vendre les produits et services afin de répondre à ces besoins, en plus de fournir des solutions répondant à leurs exigences.
- Présenter des offres de service afin d'offrir les meilleures solutions aux clients, incluant la mise en marché de tous les produits et service de Génération de puissance conformément aux normes et règlements en vigueur.
- Effectuer les suivis des propositions transmises aux clients.
- Maintenir la base de données à jour avec toutes les informations nécessaires pour traiter les dossiers.
- Bâtir et préserver de solides relations avec la clientèle, incluant l'interaction directe avec les clients.
- Communiquer les informations pertinentes au département de gestion de projets et d'ingénierie pour faciliter l'exécution des travaux.

## Le candidat

- **Éducation :** Diplôme technique ou expérience équivalente dans l'un des domaines suivants : mécanique du bâtiment; électro -technique génie électrique, génie mécanique.
- **Expérience de travail :** 1 à 2 années.
- **Connaissances :** Bilinguisme (anglais, français). Lecture et compréhension de plans et devis électrique et/ou mécanique. Expérience en suite Office : Outlook, Excel, et Word. Des connaissances en mécanique automobile ou diesel seront un atout.
- **Aptitudes :** Bonne structure de travail et sens de l'organisation. Bonne structure de travail et sens de l'organisation. Capacité à prendre des décisions fondées sur des connaissances et de l'expertise. Expérience dans le domaine de la vente sera un atout. Nous cherchons des gens avec des aptitudes pour la vente ayant des compétences en matière de vente consultative, de résolution de conflits et de négociation.



### Avantages sociaux

- Des prestations de soins de santé et dentaires payées à 100% par l'employeur, et ce, sans délai d'admissibilité.
- De la formation sur les produits des principaux fabricants de l'industrie et des séances d'apprentissage en ligne offertes par Wajax.
- Des rabais exclusifs auprès d'un vaste éventail de fabricants et de prestataires de services tels que Ford, GM, Chrysler, Dell et TELUS, ainsi qu'un régime collectif de prêt hypothécaire, d'assurance habitation et d'assurance automobile, et plus encore.



Faites parvenir votre candidature par courriel à [cnaud@wajax.com](mailto:cnaud@wajax.com)

**\\ Ensemble, nous en faisons plus.**